

SLOVENSKÝ VELKOOBCHOD LABAŠ

intenzivně komunikuje díky GFI KerioConnect



O zákazníkovi

Společnost Labaš byla založena v roce 1992 Miroslavem Labašem, současným jednatelem společnosti. Z garáže v domě jeho rodičů se za 30 let rozrostla na největší slovenský velkoobchod s potravinami na Slovensku a dnes zásobuje zákazníky ze skladů o rozloze 20 000 m², které se nacházejí v Košicích. Sortiment výrobků se v průběhu let postupně rozšířil z kávy a oříšků na dnešních více než 8 000 aktivních skladových položek, které denně dodává do celého Slovenska, ale i do několika zemí EU a zámoří. Společnost zaměstnává 1 500 pracovníků, dodává více než 2 700 nezávislých odběratelů a zásobuje téměř 800 maloobchodní prodejen.

Výzvy

Díky svému širokému záběru a velkému množství informací společnost provozuje robustní ERP řešení nad databázovým systémem Oracle. Vzhledem k velkému množství obchodních partnerů a intenzivní komunikaci firma hledala stabilní řešení elektronické pošty v on-premise modelu, které by umožňovalo plnou kontrolu nad daty. Firma nechtěla cloudové řešení, a proto požadovala dodavatele řešení postavených na implementaci do lokálního prostředí.

Firma provozovala starší systém elektronické pošty, který poskytoval pouze základní funkce a neumožňoval sofistikovanější práci s e-maily, sdílení kalendářů, rozšíření do mobilních zařízení apod. S postupným nárůstem e-mailové komunikace v podniku – na úkor telefonických hovorů či faxových zpráv – rostly také nároky na firemní poštovní systémy a v neposlední řadě také na zabezpečení uživatelských mailboxů. Každý den do firmy přichází a odchází na 6 400 e-mailů s celkovým objemem téměř 2 GB dat.

SPOLEČNOST:

LABAŠ s.r.o.
www.labas.sk

ODVĚTVÍ:

Velkoobchod s potravinami

POČET ZAMĚSTNANCŮ:

1 500

VYUŽÍVANÉ PRODUKTY:

GFI KerioConnect

KLÍČOVÉ PŘÍNOSY:

- Zabezpečení e-mailové infrastruktury před viry a spamy
- Snadné napojení na klienta Microsoft Outlook
- Komfortní e-mailová komunikace a integrace s kalendáři
- Široká funkčnost a nižší celkové náklady oproti konkurenčním řešení



KerioConnect

<http://www.zebra.cz/portfolioentry/kerio-connect/>



Řešení

Na základě doporučení svého IT dodavatele, firmy RD-Systém Slovakia, zákazník nasadil poštovní systém GFI KerioConnect včetně napojení na klienta Microsoft Outlook. Uživatelé v rámci řešení využívají hlavně e-mail, kalendáře a elektronickou poštu v mobilních zařízeních, většina s klientem Outlook a někteří využívají také klienta KerioConnect. Součástí řešení, na které v současnosti spoléhá 320 uživatelů, jsou také důležité prvky IT bezpečnosti včetně antivirové a antispamové ochrany a možnost archivace elektronické pošty.

GFI KerioConnect je ucelené řešení pro podnikovou komunikaci a spolupráci, které využívá přes 30 000 malých a středních firem. Řešení s podporou více serverů je postaveno na distribuované architektuře, může být nasazeno na všechny hlavní operační systémy včetně Windows, macOS a Linux, a obsahuje možnost automatizovaného zálohování a obnovy pro ochranu před havárií. Archivace na úrovni serveru pomáhá organizacím splnit nejrůznější regulační požadavky na uchování elektronické pošty.

Přínosy

Řešení GFI KerioConnect splnilo očekávání na bezpečný on-premise e-mailový systém, který v dané době nabízel srovnatelnou funkčnost například s Microsoft Exchange, avšak za významně nižší náklady. V porovnání s předchozím e-mailovým systémem nabízí GFI KerioConnect jednotlivým uživatelům společnosti komfortnější práci s e-maily, vyšší produktivitu díky integraci s kalendářovými záznamy, a lepší zabezpečení díky antivirové ochraně a archivaci pošty.

„Kromě velkoobchodní činnosti náš zákazník provozuje také 33 vlastních maloobchodních prodejen, což se mimo jiné projevuje na velmi intenzivní e-mailové komunikaci. I když se postupně objevují nové formy komunikace včetně chatování či aplikací pro spolupráci, elektronická pošta ve společnosti Labaš stále představuje klíčovou infrastrukturu. Z tohoto pohledu reprezentuje námi provozované řešení GFI KerioConnect dobrý kompromis mezi širokou funkcí, snadnou správou a celkovými náklady na vlastnictví.“

Ing. Rudolf Horváth, technický ředitel, RD-System Slovakia spol.s r.o.

O RD-Systém Slovakia spol. s r.o.

RD-System Slovakia je dynamická společnost zaměřená na implementaci a správu IT technologií, která působí na slovenském trhu od roku 2006. Firma funguje především jako outsourcingový partner společnosti Labaš, kde zajišťuje kompletní IT infrastrukturu od informačního systému přes pokladní systémy až po komunikaci a IT bezpečnost. Zároveň zajišťuje IT podporu všem odběratelům společnosti Labaš na úrovni výměny dat mezi informačními systémy.